



**CONTACTO  
TOTAL DE NEGOCIOS**

**CTN**

**CTN**

# CTN

## Contacto Total de Negocios

CTN es un sistema que le permitirá a usted y a su fuerza de ventas, coordinar y controlar de manera sencilla y efectiva el proceso de captación y seguimiento de sus clientes.

Los componentes de este sistema son los siguientes:

- Registro de Oportunidades de negocio: Permite captar eficazmente las oportunidades de negocio, para realizar un efectivo seguimiento.
- Generación y asignación de actividades programadas: Permite priorizar esfuerzos y delegar responsabilidades a la fuerza de ventas. Permite además, guardar comentarios en las actividades.
- Calendario Personalizado: Muestra las actividades a ser realizadas por la fuerza de ventas en un calendario tipo agenda, automáticamente actualizado por el sistema.
- Base de datos de clientes y privacidad de información: Mantiene actualizada toda la información de su cartera de clientes, además permite la importación de bases de datos. Facilita el manejo de Cartera de Clientes por Vendedor.
- Campañas y mailing automático: Permite la creación de campañas, para canalizar esfuerzos. Además genera automáticamente correspondencia personalizada para su cartera de clientes, según los criterios de selección, contribuyendo al desarrollo de éstas campañas.
- Proyección de ventas: Registro de información de futuros ingresos por ventas que permiten priorizar esfuerzos.
- Interacción con Correo Electrónico: Alerta vía correo electrónico sobre situaciones críticas de una venta y sobre actividades asignadas a la fuerza de ventas

Consulte por el financiamiento 

La mejor alternativa para acceder a la solución adecuada para tu negocio

Para mayor información comuníquese con el  
Centro de Consulta IBM al 349-0040

